

voi.

voi.com

Nätverk Mikromobilitet - Vois tankar kring upphandlingen i Gävle 2023

Cities made
for living



5 bra saker som vi vill lyfta med Gävles upphandling

1. Hybrid-parkeringslösning

Parkeringsplatser med bra densitet i centrala Gävle, men friflytande i resten av staden

2. Dynamiskt antal fordon och storlek på den operativa zonen

Ger flexibilitet att förändra antalet fordon och zonen beroende på hur efterfrågan ser ut i staden (inom vissa gränser)

3. Kontraktslängd på 2+1+1 år

Ger dels långsiktighet för operatören och dels flexibilitet för kommunen att utlysa en ny upphandling om mycket förändras efter 2 år (teknik m.m.)

4. Fokus på användarvänlighet i upphandlingen

Bra att Gävle utöver att utvärdera parkeringslösningar, hållbarhetslösningar och säkerhetslösningar också utvärderade hur operatörerna säkerställer att tjänsten kommer användas och därmed förändra mobilitets mönstret i staden

5. Flexibel ansökan av mängd och typ av fordon

Om en stad vill garantera att de får elcyklar utöver elsparkcyklar anser vi att dessa bör upphandlas separat.

Trots att Gävle kombinerade båda i en upphandlingen, lämnades det upp till operatörerna att bestämma antalet fordon de vill söka med för båda fordonstyper, vilket var bra

Genom att upphandla har Gävle fått en delad mikromobilitetstjänst av högre kvalité, som kan fortsätta utvecklas på sikt

Några exempel

Möjlighet att kravställa på hållbarhet och säkerhet

- Kan välja de operatörerna med bäst hållbarhets processer genom hela värdekedjan (t.ex. att alla fordon som utför arbete på fordonsbeståndet ska vara elektriska och elen som används ska vara grön)
- Kan välja ut de operatörerna som har rätt säkerhetsprocesser och säkra fordon

Bättre tjänst för invånarna med mindre parkeringsproblem

- En markant större operationell zon och därmed möjlighet att nå ut till fler invånare (genom att begränsa antalet operatörer och därmed ge varje operatör en större mängd fordon som de kan sprida ut över en större yta)
- En bättre tillgänglighet från ett användarperspektiv (majoriteten av användarna har bara en applikation)
- Förbättrad parkeringssituationen genom att kravställa på parkeringslösningar
- Öka nyttjandegraden i staden genom att välja operatörer som har en bra kundlösning

En långsiktigt partner både för staden men även för t.ex. kollektivtrafiken

- Enklare för staden och de valda operatörerna att investera långsiktigt då spelreglerna är tydligare
- Även enklare att ingå samarbeten och djupare integrering med t.ex. kollektivtrafiken då det är färre aktörer som behöver integreras och det finns en längre tidshorisont att förhålla sig till